



RESOLUTIONS
REGENERATIVE SOIL SOLUTIONS

Wir stellen ein!



**Entrepreneur
Vertrieb (m/w/d)**

**Gemeinsam gestalten wir die
Regeneration unserer Böden!**

Entrepreneur Vertrieb (m/w/d)

Vollzeit, Festanstellung, Remote (Region Berlin/Brandenburg)

Deine Mission

Resoolutions ist ein Projekt der raumideen GmbH & Co. KG. Unter dem Dach der raumideen arbeiten wir als Resoolutions an Lösungen für Landwirt:innen, um sie auf ihrem Weg zu einer regenerativen Landwirtschaft zu unterstützen. Im Mittelpunkt steht dabei die kosteneffektive und nachhaltige Regeneration ihrer Böden mit Hilfe von hochwertigem Kompost und dessen Mikroorganismen. Für diesen Zweck haben wir den Resoiler entwickelt – ein Kompostierungssystem, das es den Landwirt:innen ermöglicht problemlos ihren eigenen vielfältig belebten Kompost herzustellen und unabhängiger von chemischen-synthetischen Inputs zu werden. Mit dem Resoiler sind wir nun in der Kommerzialisierungsphase und im Zuge dessen entwickeln wir unser Projekt zu einem eigenständigen Startup weiter – hier kommst du ins Spiel!

Deine Rollen

In deiner Tätigkeit vereinst du die Rollen der Vertriebsleitung und der Startup-Entwicklung. Du wirst also die Gelegenheit bekommen, Verantwortung in folgenden Aufgabenbereichen zu übernehmen und das Startup maßgeblich mitzugestalten:

- Entwickeln und Umsetzen von Vermarktungsstrategien
- Festlegen und Erreichen von Wachstums- und Absatzziele
- Etablieren von Geschäftsbeziehungen sowie Kundenmanagement
- Geschäftsfeldentwicklung
- Aufbau und Führung des Unternehmensmanagements, inkl. Team-Entwicklung
- Budgetverwaltung und Optimierung der Kostenstruktur

Dein Profil

Idealerweise verkörperst du eine verantwortungsbewusste Führungspersönlichkeit mit tiefem Verständnis unserer Agrarsysteme und dem Anspruch diese Systeme mit einem Blick über den Tellerrand zukunftsfähig umzugestalten.

- Du besitzt einen betriebswirtschaftlichen Abschluss und kannst mehrjährige Erfahrung im Vertrieb vorweisen
- Du konntest dich in der Agrarwirtschaft beweisen (produzierender landwirtschaftlicher Betrieb oder vorgelagerter Bereich)
- Du hast eine gewandte schriftliche und mündliche Ausdrucksweise (Deutsch und Englisch) und förderst eine transparente Kommunikationskultur
- Du bist interessiert an den Themen Bodengesundheit und regenerative Landwirtschaft und hast eine hohe intrinsische Motivation diese Themen unternehmerisch im Team voranzutreiben
- Du sprichst die „Sprache der Landwirtschaft“ und kannst gleichzeitig dominante landwirtschaftliche Praktiken und Meinungen durch neue und fundierte Erkenntnisse kritisch durchleuchten

Was wir bieten

Wir sind ein aufstrebendes Startup mit dem starken Antrieb zu einem positiven Wandel der Landwirtschaft beizutragen. Unkomplizierte Entscheidungsfindung, flache Hierarchien und eine unterstützende, positive Stimmung im Team sind Eckpfeiler unserer Arbeit. Du bekommst das Beste aus zwei Welten: eine sichere Basis zum Wirtschaften und die Chance dich bei der Ausfüllung deiner Rollen voll zu entfalten und als Entscheider:in voranzugehen.

Du möchtest die Zukunft der regenerativen Landwirtschaft und Bodengesundheit mit deinen persönlichen Potenzialen mitgestalten? Dann freuen wir uns auf ein Kennenlernen!

Bewirb dich jetzt und schicke uns ein prägnantes Anschreiben mit Lebenslauf als PDF an: Juan de la Serna, juan@resoilutions.de, +4915906724079, www.resoilutions.de